

Vendor-Leasing

Sie wollen Ihren Absatz steigern und das Risiko minimieren? Mit Vendor-Leasing als Zusatzservice erhöhen Sie die Kaufbereitschaft für Ihre Produkte, wenn Sie Ihren Kunden die passende Finanzierungs- oder Nutzungslösung mitanbieten. Zudem lässt sich das Risiko eines Zahlungsausfalls reduzieren.

Das sind Ihre Vorteile

- **Mehr Umsatz dank Zusatzservice**
Ihren Kunden fällt die Investitionsentscheidung leichter, wenn die passende Finanzierungs- oder Nutzungslösung Teil Ihres Angebots ist.
- **Verbessert Ihre Liquidität**
Sie erhalten den Rechnungsbetrag für das Leasingobjekt sofort nach Prüfung der Vertragsunterlagen.
- **Keine Zahlungsausfälle, mehr Sicherheit**
Lange Zahlungsfristen oder Rückstände gehören der Vergangenheit an.
- **Einfache und zeitsparende Abwicklung**
Das Raiffeisen Vendor-Portal unterstützt Sie bei der Abwicklung und erleichtert die Administration.

So funktioniert Vendor-Leasing

Viele Kunden schätzen bei hohen Anschaffungskosten eine gute Finanzierungsmöglichkeit. Bieten Sie als Hersteller oder Händlerin von mobilen Investitionsgütern Ihren Kunden Leasing als Zusatzservice mit an, sind Sie auf dem Markt im Vorteil.

Eine Vendor-Leasingpartnerschaft mit Raiffeisen macht sich für alle Beteiligten bezahlt. Am besten rufen Sie Ihren Raiffeisen-Berater an oder kontaktieren das Raiffeisen Vendor-Leasingteam. Gemeinsam evaluieren wir die verschiedenen Möglichkeiten – individuell abgestimmt auf Ihr Produkt, Ihre Branche und das Volumen.

Vendor-Leasing – Schritt für Schritt

Wenn Sie mit Raiffeisen eine Vendor-Leasingpartnerschaft abschließen, wählt Ihr Kunde Leasing als Finanzierungsoption und Raiffeisen wickelt im Hintergrund das Leasing ab.



Bei der Vendor-Leasingpartnerschaft sind drei Parteien involviert.

Das sind die Schritte:

1. Sie vereinbaren eine Partnerschaft mit Raiffeisen und erhalten die Zugangsberechtigung zum Vendor-Portal.
2. Sie übermitteln Raiffeisen die nötigen Informationen als Grundlage für einen massgeschneiderten Leasingvorschlag.
3. Nach der Bonitätsprüfung erstellt Raiffeisen den verbindlichen Leasingvertrag.
4. Ist das Objekt geliefert und die Zahlungsfreigabe erteilt, bezahlt Raiffeisen den Kaufpreis bzw. die vereinbarte Investitionssumme.
5. Der Endkunde bezahlt die Leasingraten an Raiffeisen.

Leasinganfragen können Sie uns auch ohne Partnerschaftvereinbarung fallweise vermitteln. Wir wickeln diese für Sie und Ihre Kunden einfach und professionell ab. Dies ist bereits ab einem Volumen von CHF 15'000.– möglich.

Vendor-Portal erleichtert Administration

Für Hersteller oder Händler mit regelmässigem Leasingbedarf lohnt sich die Abwicklung über das Vendor-Portal. Wenige Eingaben reichen und Sie erhalten noch während Ihres Verkaufsgesprächs eine erste, unverbindliche Offerte und können so die Leasingraten nennen.

Ist Ihr Kunde interessiert, übermitteln Sie Raiffeisen online die nötigen Unterlagen. Die Leasingexperten erstellen daraufhin eine massgeschneiderte Offerte oder – bei einwandfreier Bonitätsprüfung – den verbindlichen Leasingvertrag für den Endkunden.

Nach erfolgreichem Vertragsabschluss behalten Sie als Händler oder Hersteller zudem einfach den Überblick, welches Leasing wie lange läuft – und können so rechtzeitig erneut auf den Kunden zugehen und ihm ein Folgeobjekt anbieten.

Leasing mit Refinanzierungsmodellen kombiniert

Eine weitere Form der Raiffeisen Vendor-Leasingpartnerschaft sind sogenannte Refinanzierungsmodelle (für Miet- oder Miet-/Serviceverträge inkl. Wartungsdienstleistungen). Dabei treten Sie als Händler/Vermieter gegenüber Ihrem Endkunden als Vertragspartner auf und bieten den Kunden Investitionsgüter in Miet- oder Alternativmodellen an. Die Leasing- oder Mietverträge Ihrer Kunden werden dabei durch Raiffeisen refinanziert. Dank diesem Refinanzierungsmodell erhalten Sie den initialen Objektkaufpreis bereits im Voraus und bleiben in der Kundenschnittstelle hauptverantwortlich für allfällige Bedürfnisse in der Zukunft.

Raiffeisen bietet Refinanzierungsmodelle und Nutzungsvereinbarungen massgeschneidert und für verschiedene Branchen (z. B. Baumaschinen, Landwirtschaft) seit Jahren erfolgreich an. Sie können ebenfalls via Vendor-Portal einfach abgewickelt werden.

Über 30 Jahre Erfahrung mit Leasing

Mit Raiffeisen haben Sie eine vertrauenswürdige Leasingpartnerin mit über 30 Jahren Erfahrung an Ihrer Seite. Dank unserer lokalen Verankerung verbinden wir Kundennähe mit Spezialistenwissen an über 800 Standorten schweizweit.

Weitere Informationen

Ihr Berater und die Raiffeisen Leasingexperten sind gerne für Sie da und erarbeiten ein auf Ihr Bedürfnis abgestimmtes Angebot. Nehmen Sie mit uns Kontakt auf.

raiffeisen.ch/vendor-leasing